

## Doctoralia y Optimydent se integran para optimizar la gestión de clínicas dentales

**Doctoralia**, la plataforma líder en desarrollo de soluciones de software para profesionales de la salud, amplía su ecosistema de integraciones con **Optimydent**, el software integral de gestión clínica dental, con el objetivo de simplificar y automatizar los procesos diarios de las clínicas odontológicas.

La integración permite a las clínicas dentales que ya trabajan con Optimydent conectar su software de gestión dental con Doctoralia y sincronizar agendas, **simplificando procesos clave** como la gestión de citas, historias clínicas, presupuestos y facturación, desde una única plataforma, **reduciendo la carga administrativa y minimizando errores humanos**.

Desde sus inicios, Optimydent se ha consolidado como una solución pensada para el día a día de las clínicas, con una apuesta clara por la automatización inteligente de procesos clínicos y administrativos. Doctoralia aporta su ecosistema de soluciones digitales orientadas a optimizar la gestión de citas y la coordinación de agendas.

Esta alianza, que impactará en miles de clínicas, refuerza el compromiso de ambas compañías con la transformación digital del sector dental, apostando por soluciones tecnológicas que simplifican la gestión, reducen la carga administrativa y contribuyen a una atención sanitaria más eficiente, segura y centrada en cada paciente.

### Principales beneficios de la integración Doctoralia–Optimydent:

- Agenda y recordatorios inteligentes sincronizados
- Historias clínicas y documentación centralizadas
- Seguimiento de presupuestos y facturación más eficiente
- Procesos más ágiles y coordinados para todo el equipo

*“Estamos muy emocionados de incorporar a Optimydent en nuestro ecosistema de integraciones”, asegura **Carlos Villaverde, CEO de Doctoralia**. “Esta alianza nos permite ofrecer a las clínicas dentales una solución completa y más eficiente, alineada con nuestro compromiso de digitalizar el sector salud y mejorar la experiencia de sus pacientes”.*

En palabras de **Guillermo Mittelbrunn, fundador de Optimydent**, *“desde el momento en que empezamos a diseñar Optimydent, nuestro objetivo siempre fue proporcionar a las clínicas dentales la mejor solución de software posible. Tras este acuerdo con Doctoralia, la plataforma digital líder en el sector de la salud, damos un paso más en este sentido. Estamos realmente felices y orgullosos de esta integración”.*

### **Sobre Doctoralia**

Doctoralia forma parte del Grupo Docplanner, cuya misión global es “ayudar a las personas a vivir más tiempo y con mejor salud”. La compañía desarrolla aplicaciones digitales y soluciones de software para médicos, clínicas, hospitales y pacientes, con el objetivo de

que todo el ecosistema sanitario y el recorrido del paciente funcionen de forma más fluida y conectada.

A través de Doctoralia, los pacientes pueden encontrar especialistas, leer opiniones verificadas y reservar cita médica online de forma rápida y sencilla. Al mismo tiempo, los profesionales y centros sanitarios disponen de un software innovador que les permite gestionar su agenda, optimizar la comunicación con los pacientes, digitalizar procesos y reducir ausencias, ganando tiempo para dedicarlo a lo que realmente importa: mejorar la atención y la experiencia del paciente.

Fundada en 2012 en Polonia, Docplanner cuenta hoy con un equipo de más de 3.000 personas en oficinas distribuidas por Ámsterdam, Varsovia, Barcelona, Múnich, Estambul, Roma, Ciudad de México, Curitiba, Río de Janeiro, Bogotá y Bolonia. La compañía ha recaudado hasta la fecha alrededor de 500 millones de euros en financiación, respaldada por fondos internacionales como One Peak Partners, Goldman Sachs Asset Management y Point Nine Capital.

### **Sobre Optimydent**

Optimydent es un software integral para la gestión y el análisis de clínicas dentales que unifica en una sola plataforma la agenda, historias clínicas, CRM de seguimiento de presupuestos, sistema de facturación y un cuadro de mando operativo de clínica.

Tras dos décadas de trabajo de consultoría y gestión en centenares de clínicas y contando con la colaboración de un equipo de odontólogos en su diseño, su principal fortaleza es la automatización inteligente de procesos: desde la planificación de citas y recordatorios automáticos hasta la gestión documental, la firma digital y el seguimiento clínico personalizado. El sistema está diseñado para reducir tiempos administrativos, evitar errores humanos y mejorar la trazabilidad de cada acto clínico, facilitando un flujo de trabajo ágil tanto para odontólogos como para personal auxiliar y de recepción

### **Contacto de prensa**

Teresa Llobet

[teresa.llobet@docplanner.com](mailto:teresa.llobet@docplanner.com)

Guillermo Mittelbrunn

[guillermo@optimydent.com](mailto:guillermo@optimydent.com)