

Kontakt dla mediów:
Luiza Nowicka, PARP
e-mail: luiza_nowicka@parp.gov.pl
tel.: 880 524 959

Informacja prasowa
Warszawa, 03.02.2022 r.

Rynek zamówień publicznych – przygotuj firmę na realizację zamówień publicznych i zdobądź kontrakty

Podmioty, które wygrały konkurs Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP) „Zamówienia publiczne dostępne dla wszystkich”, stworzyły oferty kursów i doradztwa dla mikro, małych i średnich przedsiębiorstw z ubiegania się o zamówienia publiczne. Cały czas istnieje możliwość skorzystania z tych usług.

Rynek zamówień publicznych w Polsce jest bardzo duży. Według danych Urzędu Zamówień Publicznych tylko w 2020 roku udzielono ponad 135 tys. zamówień publicznych o łącznej wartości 183,5 mld zł. 82% złożonych ofert pochodziło od wykonawców z sektora MŚP. Dodatkowo, w 2020 roku polscy wykonawcy uzyskali 109 zamówień na rynkach państw, które są członkami Unii Europejskiej. To niewiele, patrząc na potencjał tego rynku i innych międzynarodowych zamówień publicznych.

Warto zaznaczyć, że w zeszłym roku weszła w życie nowelizacja ustawy „Prawo zamówień publicznych”, która upraszcza procedury przetargów, wprowadza bardziej precyzyjne zapisy oraz zwiększa ochronę wykonawców i podwykonawców. Pojawiły się również nowe elektroniczne narzędzia do ubiegania się o zamówienia publiczne. Dzięki temu łatwiej pokonać biurokratyczne przeszkody, jednak zmiany w prawodawstwie wymagają ponownego przeszkolenia przedsiębiorców. Odpowiedzią na te potrzeby są szkolenia i doradztwo dostępne w ramach działania finansowanego ze środków POWER „Zamówienia publiczne dostępne dla wszystkich”.

– Konkurs zorganizowany w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój był przeznaczony dla podmiotów, które mają kompetencje, wizje i zasoby do tego, by stworzyć ofertę szkoleniową dla sektora MŚP z ubiegania się o zamówienia publiczne – powiedział **Mariusz Golecki**, wiceminister rozwoju i technologii – Warto, aby coraz więcej firm korzystała z rynku zamówień publicznych. Jednym z głównych celów Polityki zakupowej państwa jest właśnie rozwój potencjału MŚP poprzez szersze otwarcie dla nich tego rynku.

Informacji o dostępnych zamówieniach publicznych firmy mogą szukać na stronie <https://ezamowienia.gov.pl/> oraz platformie <https://platforma.eb2b.com.pl/open-auctions.html>

Korzyści z udziału w projektach

Udział w projektach szkoleniowych przynosi wiele korzyści. W trakcie kursów przedsiębiorcy otrzymują ogromną wiedzę merytoryczną w zakresie: przygotowania i składania ofert przetargowych, weryfikacji spełnienia warunków zamówień publicznych, opracowania pisma i materiałów zgłoszeniowych, sporządzania wniosku o protokół z otwarcia ofert oraz weryfikacji dokumentów związanych z postępowaniem przed Krajową Izbą Odwoławczą. Oprócz omówienia zagadnień teoretycznych, przedsiębiorcy mają możliwość przećwiczenia wypełniania wniosków oraz korzystania z narzędzi online. Większość projektów zakłada również możliwość indywidualnego doradztwa, dostosowanego do potrzeb konkretnej firmy. Ci, którzy już mają za sobą pierwsze kroki na rynku zamówień publicznych, poznają korzyści i ułatwienia wynikające z nowej ustawy.

„Przyjazne zamówienia publiczne dla MŚP” to jeden z realizowanych w ramach działania projektów, skierowany do mikro, małych i średnich przedsiębiorców z województwa śląskiego, opolskiego i łódzkiego. Eksperti z wieloletnim doświadczeniem w dziedzinie zamówień prowadzą szkolenia i doradztwo ukierunkowane na indywidualne potrzeby uczestników, zawierające praktyczne wskazówki na temat startowania w przetargach publicznych.

Trener i doradca w projekcie, Sławomir Król, pracujący na co dzień z firmami, obserwuje, że coraz więcej z nich przekonuje się, że jest to dobra droga do zdobycia nowych klientów i zleceń:

- „Obecnie obowiązujące Prawo zamówień publicznych w sposób diametralny zmienia postrzeganie zamówień publicznych w Polsce. Nowa ustawa, jak również nowe elektroniczne narzędzia sprawiają, że na zamówienia zaczynamy patrzeć jak na nową szansę na rozwój, w tym zdobycie nowych kontraktów. Kluczem do tego jest chęć zdobywania nowej wiedzy.

Wśród realizowanych projektów są też takie, które skupiają się na konkretnych rodzajach zamówień – przykładowo projekt „Otwórz się na zamówienia publiczne” obejmuje szkolenia z ubiegania się o zamówienia publiczne uwzględniające specyfikę zamówień z zakresu usług dostaw i robót budowlanych oraz partnerstwa publiczno-prywatnego. Oferta obejmuje również przygotowanie firmy do wykorzystania instrumentów e-zamówień. Szkolenia są kierowane do MŚP z województwa dolnośląskiego, lubuskiego, wielkopolskiego oraz zachodniopomorskiego.

W projekcie nadal prowadzona jest rekrutacja, pozostało ponad 300 wolnych miejsc.

- „Moment udziału w projekcie miał dla mojej firmy kluczowe znaczenie. Możliwość ciągłego, nieograniczonego kontaktu z doradcami Wielkopolskiej Grupy Prawniczej daje nam poczucie pewności działań i przewagi nad konkurencją. Pracownicy oszczędzają bardzo dużo czasu, a zwrótnie otrzymujemy bardzo fachowe i profesjonalne porady prawne. Dzięki pomocy prawnej wygraliśmy kilka przetargów – wspomina Przemysław Lewicki, Członek Zarządu LEMITOR Ochrona Środowiska Sp. z o.o. sp. k., jeden z uczestników projektu.

Podobny zakres usług dla przedsiębiorców został zaproponowany w projekcie „Akademia zamówień publicznych”, który jest skierowany do firm z województwa łódzkiego, opolskiego i

śląskiego. Konsorcjum stojące za inicjatywą, poza szkoleniami zapewnia także doradztwo prowadzone przez specjalistów z ponad 15-letnim doświadczeniem. Eksperti stawiają na praktykę. Oprócz omówienia zagadnień teoretycznych, przedsiębiorcy mają możliwość przećwiczenia zdobytej wiedzy w praktyce.

Ile przedsiębiorstw, tyle potrzeb, dlatego kolejny z beneficjentów proponuje trzy rodzaje tematów szkoleń oraz formułę doradczą dostosowaną do specyfiki branży. W projekcie „Przepis na Rozwój - zamówienia publiczne dostępne dla wszystkich” na przedsiębiorców czekają szkolenia i doradztwo poszkoleniowe w zakresie: ubiegania się o zamówienia publiczne, w tym tematykę PPP, przygotowania do wykorzystania instrumentów e-zamówień oraz aspektów prowadzenia działalności w związku z funkcjonowaniem na rynku zamówień publicznych.

Zagraniczne zamówienia publiczne

Polska jest członkiem wielu organizacji międzynarodowych, m.in. Banku Światowego, Sojuszu Północnoatlantyckiego, Organizacji Narodów Zjednoczonych czy Europejskiego Banku Odbudowy i Rozwoju. Nasi przedsiębiorcy mogą brać udział w procedurach zamówień publicznych ogłaszanych przez te organizacje. To duży rynek, którego wartość szacuje się na ok. 50 mld dolarów rocznie. Chociaż procedury przetargowe organizacji międzynarodowych nie są bardziej skomplikowane od polskiej Ustawy PZP, to wymagają szczegółowej wiedzy na ich temat, znajomości języków obcych i zdolności do współpracy w ramach międzynarodowych konsorcjów przetargowych. Udział w procedurze powinna poprzedzić dokładna analiza możliwości biznesowych firmy. Warto zainteresować się zamówieniami, nie tylko z uwagi na wartość tego rynku, ale przede wszystkim z uwagi na fakt, że ewentualny sukces przyspieszy umiędzynarodowienie przedsiębiorstwa, a dzięki temu otworzą się nowe perspektywy rozwoju biznesu.

W gronie laureatów konkursu pojawił się również projekt skupiający się na zamówieniach międzynarodowych.

„Zagraniczne zamówienia publiczne w Twojej firmie” to inicjatywa skierowana do firm, które chcą brać udział w przetargach organizowanych poza granicą naszego kraju oraz w organizacjach takich jak NATO oraz ONZ. Kursy prowadzone są przez wybitnych trenerów, mających ogromną wiedzę praktyczną. Eksperti przedstawiają zagadnienia związane z zagranicznymi rynkami zamówień publicznych oraz przybliżają panujące na nich zasady. W ramach dofinansowania każda firma może skorzystać z doradztwa prawnego świadczonego przez radców prawnych i wspólników renomowanej poznańskiej kancelarii prawnej, posiadającej wieloletnie doświadczenie na rynku zamówień publicznych.

– Cieszymy się, że szkolenia dotyczą ubiegania się o zamówienia publiczne zarówno w Polsce, jak również na międzynarodowym rynku. Przedsiębiorcom potrzebna jest praktyczna wiedza w tym zakresie oraz wsparcie wykwalifikowanych doradców, którzy w razie potrzeby posłużą poradą prawną lub pomogą w zagadnieniach formalnych – powiedziała **Monika Łyk**, zastępca dyrektora departamentu rozwoju kadr w przedsiębiorstwa PARP



[Więcej informacji dostępnych na stronie.](#)



Unia Europejska
Europejski Fundusz Społeczny

