

## Cas Paton: Iværksætter, innovator og markedsudfordrer

**C**as Paton er grundlægger og administrerende direktør for OnBuy, en online markedsplads, der omdefinierer e-handel i hele Europa med gennemslagslige praksisser, fair behandling af sælgere og et banebrydende cashback-initiativ. OnBuy er den første markedsplads, der tilbyder kunder øjeblikkelig indløst cashback på hvert køb, hvilket sætter en ny standard for, hvordan kunder belønnes, samtidig med at det hjælper sælgere med at vokse.

Cas kom til flåden som 16-årig, hvor han uddannede sig til ingeniør og trivedes i et presset miljø, der krævede præcision og problemløsning. Denne erfaring understøtter hans lederstil: tempofyldt, agil og fokuseret på udførelse.

I 2016 lancerede han OnBuy på trods af branchens skepsis over, om en ny markedsplads kunne klare sig bedre end de globale giganter. Under hans ledelse er platformen vokset hurtigt og er blevet anerkendt som en af Europas hurtigst voksende e-handelsvirksomheder.

OnBuy betjener nu millioner af kunder med et bredt udvalg af produkter på tværs af tusindvis af kategorier. Ekspansion til flere europæiske markeder er i gang, med yderligere lande på køreplanen.

I 2025 opkøbte Cas det ikoniske britiske elektronikdetailmærke Comet, hvor han også fungerer som administrerende direktør. Han revitaliserer mærket til den digitale æra, samtidig med at dets arv bevares. På tværs af begge satsninger har Cas integreret kunstig intelligens i kernen af virksomhederne, hvilket gør det muligt for dem at skalere hurtigere, arbejde smartere og holde sig foran konkurrenterne.

I dag betragtes Cas som en af de mest dynamiske stemmer inden for europæisk detailhandel og efterspørges af medier og branchepaneler for sit perspektiv på innovation, konkurrence, AI og fremtiden for e-handel.



**CAS PATON, GRUNDLÆGGER  
OG ADMINISTRERENDE  
DIREKTØR**



**Vi vender markedspladsmodellen på hovedet. OnBuy belønner ikke bare købere, vi omskriver reglerne for sælgere. Hver transaktion leverer reel værdi; ingen konkurrence fra platformen, ingen skjulte gebyrer og en cashback-model, der fremmer gentagne handler og kundeloyalitet.**