

Κας Πάτον: Επιχειρηματίας, Καινοτόμος και Αμφισβήτητης της Αγοράς

Cas o Paton είναι ο ιδρυτής και διευθύνων σύμβουλος της OnBuy, μιας διαδικτυακής αγοράς που επαναπροσδιορίζει το ηλεκτρονικό εμπόριο σε όλη την Ευρώπη με διαφανείς πρακτικές, δίκαιη μεταχείριση των πωλητών και μια πρωτοποριακή πρωτοβουλία επιστροφής μετρητών. Η OnBuy είναι η πρώτη αγορά που προσφέρει στους πελάτες άμεση εξαργύρωση επιστροφής μετρητών σε κάθε αγορά, θέτοντας ένα νέο πρότυπο στον τρόπο με τον οποίο ανταμείβονται οι αγοραστές, ενώ παράλληλα βοηθά τους πωλητές να αναπτυχθούν.



ΚΑΣ ΠΑΤΟΝ, ΙΔΡΥΤΗΣ ΚΑΙ ΔΙΕΥΘΥΝΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΟΣ

Ο Κας κατατάχθηκε στο Ναυτικό στα 16 του, εκπαιδεύτηκε στη μηχανική και άκμασε σε ένα περιβάλλον υψηλής πίεσης που απαιτούσε ακρίβεια και επίλυση προβλημάτων. Αυτή η εμπειρία στηρίζει το στυλ ηγεσίας του: γρήγορος ρυθμός, ευελιξία και εστίαση στην εκτέλεση.

Το 2016, λάνσαρε την OnBuy, παρά τον σκεπτικισμό του κλάδου σχετικά με το κατά πόσον μια νέα αγορά θα μπορούσε να επιτύχει έναντι των παγκόσμιων κολοσσών. Υπό την ηγεσία του, η πλατφόρμα έχει αναπτυχθεί ραγδαία και έχει αναγνωριστεί ως μία από τις ταχύτερα αναπτυσσόμενες επιχειρήσεις ηλεκτρονικού εμπορίου στην Ευρώπη.

Η OnBuy εξυπηρετεί πλέον εκατομμύρια πελάτες με μια τεράστια γκάμα προϊόντων σε χιλιάδες κατηγορίες. Η επέκταση σε πολλές ευρωπαϊκές αγορές βρίσκεται σε εξέλιξη, με περισσότερες χώρες να βρίσκονται στο χρονοδιάγραμμα.

Το 2025, ο Cas απέκτησε την εμβληματική βρετανική μάρκα λιανικής πώλησης ηλεκτρικών ειδών Comet, όπου διατελεί επίσης Διευθύνων Σύμβουλος. Αναζωογονεί την επωνυμία για την ψηφιακή εποχή, διατηρώντας παράλληλα την κληρονομιά της. Και στις δύο επιχειρήσεις, ο Cas έχει ενσωματώσει την τεχνητή νοημοσύνη στον πυρήνα των επιχειρήσεων, επιτρέποντάς τους να αναπτύσσονται ταχύτερα, να εργάζονται πιο έξυπνα και να παραμένουν μπροστά από τον ανταγωνισμό.

Σήμερα, ο Cas θεωρείται μία από τις πιο δυναμικές φωνές στο ευρωπαϊκό λιανικό εμπόριο, αναζητούμενος από τα μέσα ενημέρωσης και τις ομάδες του κλάδου για την άποψή του σχετικά με την καινοτομία, τον ανταγωνισμό, την Τεχνητή Νοημοσύνη και το μέλλον του ηλεκτρονικού εμπορίου.

“Ανατρέπουμε το μοντέλο της αγοράς. Το OnBuy δεν ανταμείβει απλώς τους αγοραστές, αλλά ξαναγράφουμε τους κανόνες για τους πωλητές. Κάθε συναλλαγή προσφέρει πραγματική αξία. Κανένας ανταγωνισμός από την πλατφόρμα, καμία κρυφή χρέωση και ένα μοντέλο επιστροφής μετρητών που ενισχύει την επαναλαμβανόμενη πελατεία και την πιστότητα των πελατών.